

3 Vakspecifieke regels

Voor dit examen zijn de volgende vakspecifieke regels vastgesteld:

Voor rekenfouten worden geen scorepunten afgetrokken. Wanneer echter de kandidaat bij een berekening kennelijk verzuimd heeft door schatting controle op het antwoord uit te oefenen, wordt voor deze fouten één scorepunt afgetrokken tot een maximum van drie scorepunten voor het hele examen.

Indien aan een gevraagde berekening geen eis is toegevoegd ten aanzien van de nauwkeurigheid van de afronding, dan elke juiste manier van afronding goed rekenen.

4 Beoordelingsmodel

Vraag	Antwoord	Scores
-------	----------	--------

Opmerking

Algemene regel 3.6 is ook van toepassing als gevraagd wordt een gegeven antwoord toe te lichten, te beschrijven en dergelijke.

Opgave 1 Een gewenste prijsstijging van friet?

1 maximumscore 2

complementaire goederen

Een voorbeeld van een juiste uitleg is:

Wanneer de eigen verkoopprijs van friet wordt verhoogd met de heffing, daalt (de afzet van friet en ook) de totale omzet / de totale afzet aan andere goederen uit het assortiment. Het zijn dus complementaire goederen bij het (hoofd)product friet.

2 maximumscore 3

Een voorbeeld van een juiste berekening is:

- Als Willem de heffing niet doorberekent, dan blijft de verkoopprijs €2. Zijn eigen netto prijs na afdracht van de heffing is dan €1,67 (2 / 1,20). In die situatie geldt bij TO = € 9.000 en p = 1,67 dat de afzet 5.390 stuks is (afgerond). In de nieuwe situatie als Willem wel de heffing doorberekent is zijn nettoprijs € 2 en is de afzet 4.000 stuks (8.000 / 2) 1
- De afname van de vraag naar friet bij Willem is:
$$\frac{4.000 - 5.390}{5.390} \times 100\% = -25,8\%$$
 1
- $E_v = \frac{\% \Delta Q_v}{\% \Delta p}$
$$E_v = \frac{-25,77}{20} = -1,29$$

De elasticiteit is kleiner dan -1, dus is de vraag naar friet elastisch 1

Vraag	Antwoord	Scores
-------	----------	--------

3 maximumscore 2

Een voorbeeld van een juist antwoord is:

- Jan heeft als dominante strategie om de prijs van friet gelijk te houden, want € 15.000 is meer dan € 13.500 (totale omzet van het gehele assortiment); en € 15.750 is meer dan € 14.350.
Voor Willem geldt een analoge redenering: € 13.000 is meer dan € 11.600 euro en € 13.440 is meer dan € 12.350.
Willem heeft dus dezelfde dominante strategie 1
- Omdat beide cafetaria's de verkoopprijzen van friet gelijk houden, neemt de consumptie van friet niet af 1

Opmerking

Voor het toekennen van het eerste scorepunt moet de totale omzetontwikkeling uit de matrix benoemd worden.

4 maximumscore 2

Voorbeeld van een juiste uitleg is:

- De (jeugdige) klanten krijgen dan een lagere betalingsbereidheid, waardoor de vraaglijn naar friet naar links verschuift. De cafetaria's zullen hun verkoopprijzen moeten verlagen 1
- Op termijn kan daardoor de kostprijs van friet groter worden dan de verkoopprijs, waardoor er verlies wordt geleden op de verkoop van friet 1

5 maximumscore 2

heffingskorting

Voorbeeld van een juiste uitleg:

- Bij een aftrekpost zal het voordeel van de cafetaria het marginale belastingtarief zijn / Slechts een deel van de aftrekpost zal door middel van een lager belastingbedrag voordelig zijn voor de cafetaria 1
- Bij een heffingskorting zal het volledige bedrag in mindering worden gebracht op het belastingbedrag. Dit is een groter voordeel dan een aftrekpost (en zal de transitie naar een gezonder assortiment bevorderen) 1