

3 Vakspecifieke regels

Voor dit examen is/zijn de volgende vakspecifieke regel(s) vastgesteld:

Voor rekenfouten worden geen scorepunten afgetrokken. Wanneer echter de kandidaat bij een berekening kennelijk verzuimd heeft door schatting controle op het antwoord uit te oefenen, wordt voor deze fouten één scorepunt afgetrokken tot een maximum van drie scorepunten voor het hele examen.

Indien aan een gevraagde berekening geen eis is toegevoegd ten aanzien van de nauwkeurigheid van de afronding, dan elke juiste manier van afronding goed rekenen.

4 Beoordelingsmodel

Vraag	Antwoord	Scores
-------	----------	--------

Opgave 1 Duopolis

1 maximumscore 1

Een voorbeeld van een juiste berekening is:

(Als Civitas monopolist is, wil ze 80% van de huishoudens bedienen.)

$$Q_v = 80\% \text{ van } 30.000 = 24.000$$

$$24.000 = 30.000 - 100P \rightarrow P = \text{€ } 60$$

2 maximumscore 2

Een voorbeeld van een juiste berekening is:

- De totale productie (Q) is $6.000 + 12.000 = 18.000$.

De marktprijs is daarmee: $18.000 = 30.000 - 100P$

$$(100P = 12.000 \rightarrow) P = \text{€ } 120. \quad 1$$

- $TO_{\text{Lucrum}} = \text{€ } 120 \times 6.000 = \text{€ } 720.000$

$$TK_{\text{Lucrum}} = \text{€ } 30 \times 6.000 + 100.000 = \text{€ } 280.000$$

$$TW_{\text{Lucrum}} = \text{€ } 720.000 - \text{€ } 280.000 = \text{€ } 440.000 \quad 1$$

3 maximumscore 3

Een voorbeeld van een juist antwoord is:

- De dominante strategie van Lucrum is om de productie te verlagen tot 6.000 producten (want $440 > 400 > 260$; $260 > 100 > -100$ en $80 > -200 > -460$). 1

- Civitas zal streven naar minimaal (80% van 30.000 =) 24.000 pakketten en zal daardoor (in de volgende week) het aanbod verhogen naar 18.000. 1

- De winst van Lucrum daalt daardoor naar € 80.000 per week, dus zijn ze slechter af dan met een winst van € 260.000. 1

Vraag	Antwoord	Scores
-------	----------	--------

4 maximumscore 2

Een juist antwoord bevat:

- een uitleg dat er wordt voldaan aan het scheiden van deelmarkten. 1
- een uitleg of er wordt voldaan aan het vermijden van onderlinge doorverkoop. 1

Een voorbeeld van een juist antwoord is:

- Door de kortingscode op naam te verschaffen, worden deelmarkten onderscheiden. 1
- Een boodschappenpakket kan na aankoop worden doorverkocht, waardoor er niet aan (deze voorwaarde van) prijsdiscriminatie wordt voldaan. 1

of

- Door de kortingscode op naam te verschaffen, worden deelmarkten onderscheiden. 1
- Een boodschappenpakket wordt na aankoop niet doorverkocht, omdat huishoudens hiervan afhankelijk zijn en elders niet / lastig aan boodschappen kunnen komen. 1

5 maximumscore 2

Een voorbeeld van een juist antwoord is:

- Bij de marktprijs zal de gemeente het zelf regelen, want € 150.000 < € 180.000.
Bij een kleine marge en de kostprijs zal de gemeente de deal accepteren, want € 135.000 < € 150.000 en € 90.000 < € 150.000. 1
- Civitas heeft dus de keuze tussen € 0 winst bij de marktprijs, € 45.000 bij een kleine marge en € 0 bij aanbieden tegen kostprijs. De uitkomst is: kleine marge, deal sluiten / € 45.000 ; € 135.000. 1

of

Civitas krijgt bij de marktprijs een winst van € 0 omdat de gemeente het zelf zal regelen, want € 150.000 < € 180.000. Bij de kleine marge krijgt Civitas € 45.000, want voor de gemeente is € 135.000 < € 150.000. Bij de kostprijs krijgt Civitas € 0, dus is het voor Civitas het voordeligst om een kleine marge te rekenen. De uitkomst is: kleine marge, deal sluiten / € 45.000 ; € 135.000.